

## DAFTAR ISI

Halaman

<b>HALAMAN PERNYATAAN ORISINILITAS.....</b>	<b>I</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>II</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>III</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	<b>IV</b>
<b>RINGKASAN EKSEKUTIF .....</b>	<b>V</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>XIII</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>XVI</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>XIX</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 LATAR BELAKANG .....	1
1.2 IDENTIFIKASI MASALAH .....	7
<i>    1.2.1 Job to be Done .....</i>	<i>8</i>
<i>    1.2.2 Customer Pain .....</i>	<i>11</i>
<i>    1.2.3 Customer Gains .....</i>	<i>12</i>
1.3 SOLUSI BISNIS .....	13
<i>    1.3.1 Pains Reliever.....</i>	<i>13</i>
<i>    1.3.2 Gain Creator.....</i>	<i>14</i>
<i>    1.3.3 Product/Services .....</i>	<i>15</i>
1.4 VISI DAN MISI.....	16
<i>    1.4.1 Profil Perusahaan .....</i>	<i>16</i>
<i>    1.4.2 Visi dan Misi.....</i>	<i>17</i>
<i>    1.4.3 Logo dan Tagline .....</i>	<i>18</i>
<b>BAB II ANALISA FAKTOR EKSTERNAL.....</b>	<b>19</b>
2.1 <i>FRAMEWORK .....</i>	19
2.2 KEKUATAN KOMPETITIF ( <i>COMPETITIVE FORCES</i> ) .....	19
<i>    2.2.1 Threat of New Entrants.....</i>	<i>20</i>
<i>    2.2.2 Rivalry Among Existing Firm .....</i>	<i>21</i>
<i>    2.2.3 Bargaining Power of Buyers.....</i>	<i>23</i>
<i>    2.2.4 Bargaining Power of Suppliers .....</i>	<i>24</i>
<i>    2.2.5 Threat of Substitute Products .....</i>	<i>24</i>
<i>    2.2.6 Analisa Porter.....</i>	<i>25</i>
2.3 PEST .....	26
<i>    2.3.1 Analisa Politik.....</i>	<i>26</i>
<i>    2.3.2 Analisa Ekonomi.....</i>	<i>28</i>

2.3.3 Analisa Sosial .....	31
2.3.4 Analisa Teknologi.....	33
2.4 <i>OPPORTUNITY – THREAT (EFE)</i> .....	34
<b>BAB III ANALISA FAKTOR INTERNAL.....</b>	<b>36</b>
3.1 FRAMEWORK .....	36
3.2 <i>ANALYSIS OF DEMAND</i> .....	36
3.2.1 <i>User Friendly (Ease of Use) (C1)</i> .....	36
3.2.2 <i>Product Features (C2)</i> .....	37
3.2.3 <i>Rewards (R1)</i> .....	38
3.2.4 <i>Services Excellent (C3)</i> .....	38
3.2.5 <i>Security (C7)</i> .....	39
3.3 <i>ANALYSIS OF COMPETITION</i> .....	40
3.3.1 <i>Capital (R2)</i> .....	40
3.3.2 <i>Human Resources (R3)</i> .....	40
3.3.3 <i>Technology (C4)</i> .....	41
3.3.4 <i>Strategy Marketing (C5)</i> .....	42
3.3.5 <i>Digital Ecosystem/Partnership (R4)</i> .....	43
3.3.6 <i>Differentiation (C6)</i> .....	43
3.3.7 <i>Reputation (R5)</i> .....	44
3.4 PENILAIAN RESOURCE AND CAPABILITIES .....	44
3.5 COMPETITIVE ADVANTAGE .....	48
3.6 <i>STRENGTH - WEAKNESS (IFE)</i> .....	49
<b>BAB IV PERENCANAAN STRATEGI .....</b>	<b>51</b>
4.1 FRAMEWORK .....	51
4.2 ESTABLISH OBJECTIVES.....	51
4.2.1 Tujuan Jangka Pendek .....	51
4.2.2 Tujuan Jangka Menengah.....	53
4.2.3 Tujuan Jangka Panjang .....	54
4.3 INPUT STAGE .....	55
4.3.1 <i>EFE (External Factor Evaluation) Matrix</i> .....	55
4.3.2 <i>IFE (Internal Factor Evaluation) Matrix</i> .....	56
4.3.3 <i>CPM (Competitive Profile Matrix)</i> .....	58
4.4 THE MATCHING STAGE.....	61
4.4.1 <i>SWOT Matrix</i> .....	61
4.4.2 <i>IE Matrix</i> .....	64
4.5 THE DECISION STAGE .....	65
4.5.1 <i>QSPM (Quantitative Strategic Planning Matrix)</i> .....	65
4.6 PORTER'S GENERIC STRATEGY.....	68
4.7 LEAN BUSINESS CANVAS MODEL .....	71
<b>BAB V PERENCANAAN PEMASARAN .....</b>	<b>73</b>
5.1. TUJUAN DAN SASARAN PEMASARAN .....	73
5.1.1 TUJUAN PEMASARAN.....	73

5.1.2 Sasaran Pemasaran.....	74
5.2 <i>SEGMENTING, TARGETING DAN POSITIONING</i> .....	75
5.2.1 <i>Segmenting</i> .....	75
5.2.2 <i>Targeting</i> .....	76
5.2.3 <i>Positioning</i> .....	76
5.3 <i>MARKETING MIX</i> .....	77
5.3.1 <i>Product</i> .....	77
5.3.2 <i>Price</i> .....	79
5.3.3 <i>Promotion</i> .....	79
5.3.4 <i>Place</i> .....	80
5.3.5 <i>People</i> .....	81
5.3.6 <i>Physical Evidence</i> .....	81
5.3.7 <i>Process</i> .....	81
5.4 <i>SALES</i> .....	81
5.4.1 <i>Sales &amp; Marketing Activities</i> .....	81
5.4.2 <i>Sales Team</i> .....	83
5.4.3 <i>Sales Budget</i> .....	86
5.5 <i>PROYEKSI REVENUE STREAM</i> .....	87
5.5.1 <i>Scenario beserta Assumption</i> .....	87
5.5.2 <i>Proyeksi perbulan selama 5 tahun</i> .....	89
5.5.3 <i>Net Marketing Contribution</i> .....	91
<b>BAB VI PERENCANAAN OPERASIONAL.....</b>	<b>92</b>
6.1 TAHAPAN PENDIRIAN BISNIS/USAHA .....	92
6.2 TUJUAN DAN SASARAN OPERASIONAL .....	93
6.2.1 Tujuan Operasional.....	93
6.2.2 Sasaran Operasional.....	94
6.3 DESAIN OPERASI .....	95
6.3.1 Desain Produk dan Proses.....	95
6.3.2 Layout dan Aliran Jasa .....	96
6.3.3 Teknologi Proses.....	100
6.4 PENGHANTARAN OPERASI .....	102
6.4.1 Manajemen Rantai Pasok.....	102
6.4.2 Perencanaan dan Kontrol Persediaan.....	103
6.4.3 Manajemen Kualitas .....	104
6.5 PROYEKSI <i>OPERATIONAL COST</i> 6.5.1 ASUMSI OPERASIONAL.....	105
6.5.2 Anggaran Biaya Operasional .....	105
<b>BAB VII PERENCANAAN SUMBER DAYA MANUSIA .....</b>	<b>107</b>
7.1 TUJUAN DAN SASARAN <i>HUMAN CAPITAL</i> .....	107
7.1.1 Tujuan <i>Human Capital</i> .....	107
7.1.2 Sasaran <i>Human Capital</i> .....	108
7.1.3 Strategi <i>Human Capital</i> .....	109
7.2 BUDAYA .....	109

7.2.1 Artefak.....	109
7.2.2 Norm/Value.....	111
7.2.3 Assumption/Believe.....	112
7.3 STRUKTUR ORGANISASI.....	113
7.4 PERENCANAAN <i>HUMAN CAPITAL</i> .....	119
7.4.1 Skema Rekrutmen.....	119
7.4.2 Pelatihan dan Pengembangan .....	120
7.4.3 Sistem Kompensasi.....	121
7.4.4 Absensi Karyawan dan Waktu Kerja .....	126
7.4.5 Evaluasi Pekerjaan .....	127
7.4.6 Pemutusan Hubungan Kerja.....	130
7.5 PROYEKSI HC Cost 7.5.1 SKENARIO PERENCANAAN HC.....	131
7.5.2 Anggaran Biaya Perencanaan HC .....	132
<b>BAB VIII PERENCANAAN KEUANGAN.....</b>	<b>133</b>
8.1 TUJUAN DAN SASARAN KEUANGAN .....	133
8.1.1 Tujuan Keuangan.....	133
8.1.2 Sasaran Keuangan.....	134
8.2 ELEMEN PERENCANAAN KEUANGAN.....	134
8.2.1 Perencanaan Pendapatan.....	135
8.2.2 Perencanaan Biaya.....	135
8.2.3 Perencanaan Investasi .....	136
8.2.4 Perencanaan Kebutuhan Modal .....	136
8.2.5 Perencanaan Pembiayaan.....	136
8.3 PROYEKSI KEUANGAN .....	138
8.3.1 Proyeksi Laba (Rugi).....	138
8.3.2 Proyeksi Neraca.....	139
8.3.3 Proyeksi Laporan Arus Kas.....	140
8.4 ANALISA KELAYAKAN INVESTASI .....	141
8.4.1 Net Present Value .....	141
8.4.2 Payback Period.....	142
8.4.3 Internal Rate of Return .....	142
8.4.4 Return on Investment (ROI).....	143
8.5 ANALISA KINERJA KEUANGAN .....	143
8.5.1 Rasio Likuiditas .....	143
8.5.2 Rasio Profitabilitas .....	144
8.5.3 Rasio Solvabilitas .....	144
<b>BAB IX PERENCANAAN RISIKO.....</b>	<b>146</b>
9.1 TUJUAN DAN SASARAN RISIKO.....	146
9.1.1 Tujuan Risiko.....	146
9.1.2 Sasaran Risiko.....	147
9.2 PRINSIP MANAJAMEN RISIKO .....	149
9.2.1 Integrasi.....	149

9.2.2 Terstruktur dan Komprehensif.....	149
9.2.3 Adaptasi .....	149
9.2.4 Inklusif .....	149
9.2.5 Dinamis .....	149
9.2.6 Ketersediaan Informasi dan Data.....	149
9.2.7 Faktor Manusia dan Budaya .....	150
9.2.8 Inovasi.....	150
9.3 KERANGKA MANAJEMEN RISIKO.....	150
9.3.1 Kepemimpinan dan Komitmen.....	150
9.3.2 Integrasi .....	151
9.3.3 Perancangan Kerangka Kerja.....	151
9.3.4 Implementasi.....	153
9.3.5 Evaluasi.....	153
9.3.6 Perbaikan .....	154
9.4 PROSES MANAJEMEN RISIKO .....	154
9.4.1 <i>Scope, Context dan Criteria</i> .....	155
9.4.2 <i>Risk Assesment</i> .....	175
9.4.3 <i>Risk Treatment</i> .....	201
9.4.4 Komunikasi dan Konsultasi.....	209
9.4.5 Pemantauan dan Pengkajian .....	210
9.4.6 Recording dan Reporting .....	220
9.4.7 Anggaran Biaya Manajemen Risiko .....	220
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>222</b>
<b>LAMPIRAN – LAMPIRAN.....</b>	<b>222</b>

## DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 1. 1 Jumlah Penduduk Menurut Kelompok Umur dan Jenis Kelamin 2021 .....	4
Tabel 1. 2 Total jumlah anak 0-19 tahun (dalam ribu) .....	4
Tabel 1. 3 Total jumlah anak 0-17 tahun (dalam ribu) .....	5
Tabel 1. 4 kategori kelompok masyarakat berdasarkan jumlah pendapatan rata-rata per bulan.....	5
Tabel 1. 5 Daftar Produk dan layanan untuk anak di Bank Konvesional .....	6
Tabel 1. 6 Company Profile PT Bank Index .....	16
Tabel 2. 1 Rentang Nilai Porter's Five Forces .....	20
Tabel 2. 2 Bank Digital Eksisting .....	22
Tabel 2. 3 Analisa Porter's Five Forces Dex Junior .....	25
Tabel 2. 4 Total nilai analisa Porter's Five Forces Dex Junior.....	26
Tabel 2. 5 Key External Factor Dex Junior .....	34
Tabel 3. 1 Analysis of Capabilities User Friendly ( <i>Ease of Use</i> ) .....	37
Tabel 3. 2 Analysis of Capabilities Features of Product .....	37
Tabel 3. 3 Analysis of Resources Rewards .....	38
Tabel 3. 4 Analysis of Capabilities Service Excellent.....	39
Tabel 3. 5 Analysis of Capabilities Security .....	40
Tabel 3. 6 Analysis of Resources Capital .....	40
Tabel 3. 7 Analysis of Human Resources .....	41
Tabel 3. 8 Analysis of Capabilities Technology.....	42
Tabel 3. 9 Analysis of Capabilities Strategy Marketing .....	42
Tabel 3. 10 Analysis of Resources Digital Ecosystem .....	43
Tabel 3. 11 Analysis of Capabilities Diferensiiasi Product .....	43
Tabel 3. 12 Analysis of Resources Reputation .....	44
Tabel 3. 13 Penilaian Resource and Capabilities Divisi Digital Development ....	44
Tabel 3. 14 Analysis VRIO Dex Junior .....	48
Tabel 3. 15 Strength - Weakness Dex Junior .....	49
Tabel 4. 1 EFE Matrix Dex Junior .....	55
Tabel 4. 2 IFE Matrix Dex Junior .....	56
Tabel 4. 3 CPM Dex Junior.....	58
Tabel 4. 4 SWOT Matrix Dex Junior.....	61
Tabel 4. 5 QSPM Dex Junior .....	65
Tabel 4. 6 Strategic Group Model.....	68
Tabel 4. 7 Lean Business Canvas Model Divisi Digital Development.....	72
Tabel 5. 1 Tujuan Pemasaran Dex Junior .....	74
Tabel 5. 2 Sasaran Pemasaran Dex Junior .....	75

Tabel 5. 3 <i>Segmenting Dex Junior</i> .....	75
Tabel 5. 4 Product Dex Junior.....	78
Tabel 5. 5 <i>Price Dex Junior</i> .....	79
Tabel 5. 6 <i>Promotion Dex Junior</i> .....	80
Tabel 5. 7 <i>Sales &amp; Marketing Activities</i> .....	81
Tabel 5. 8 <i>Sales Team-Marketing Communication</i> .....	84
Tabel 5. 9 <i>Sales Team –Liabilities Digital Product Development</i> .....	85
Tabel 5. 10 <i>Sales Team-Network Digital Sales &amp; Distribution</i> .....	86
Tabel 5. 11 <i>Sales budget</i> .....	87
Tabel 5. 12 <i>Proyeksi Monthly Revenue Jangka Pendek (Y1 s.d Y2)</i> .....	89
Tabel 5. 13 <i>Proyeksi Monthly Revenue Jangka Menengah (Y3 s.d Y4)</i> .....	90
Tabel 5. 14 <i>Proyeksi Monthly Revenue Jangka Panjang (<math>\geq Y5</math>)</i> .....	90
Tabel 5. 15 Biaya Net Marketing Contribution (NMC).....	91
Tabel 6. 2 Sasaran Operasional Divisi <i>Digital Development</i> .....	94
Tabel 6. 3 Fitur Tabungan.....	96
Tabel 6. 4 Asumsi Operasional .....	105
Tabel 7. 1 Tujuan <i>Human Capital</i> .....	107
Tabel 7. 2 Sasaran <i>Human Capital</i> .....	108
Tabel 7. 3 Penjabaran <i>Norm/Value</i> .....	112
Tabel 7. 4 <i>Assumption/Belive Dex Junior</i> .....	113
Tabel 7. 5 <i>Job Description</i> Divisi Digital Development.....	114
Tabel 7. 6 <i>Training Plan</i> Divisi Digital Development.....	121
Tabel 7. 7 Pengembangan Karyawan Divisi Digital Development .....	121
Tabel 7. 8 Bagan Besaran Bonus Karyawan .....	123
Tabel 7. 9 Bagan Penilaian Karir .....	125
Tabel 7. 10 Penilaian Karyawan Dex Junior.....	128
Tabel 7. 11 Aspek Penilaian Karyawan <i>Call Center Dex Junior</i> .....	129
Tabel 7. 12 Asumsi Kebutuhan SDM .....	131
Tabel 7. 13 Asumsi Jumlah Kebutuhan Karyawan Divisi Digital Development	131
Tabel 7. 14 Anggaran Biaya Perencanaan HC .....	132
Tabel 8. 1 Tujuan Keuangan Dex Junior .....	133
Tabel 8. 2 Sasaran Keuangan Dex Junior .....	134
Tabel 8. 3 Perencanaan Pendapatan dalam rupiah .....	135
Tabel 8. 4 Rencana Pengeluaran Divisi Digital Development dalam rupiah.....	135
Tabel 8. 5 Perencanaan Investasi dalam rupiah .....	136
Tabel 8. 6 Perencanaan Kebutuhan Modal dalam rupiah .....	136
Tabel 8. 8 Rencana Pengeluaran Operasional dalam rupiah.....	137
Tabel 8. 9 Rencana Pengeluaran Human Resources dalam rupiah.....	137
Tabel 8. 10 Proyeksi Laba (Rugi) selama 5 tahun .....	139
Tabel 8. 11 Proyeksi Neraca selama 5 tahun .....	140
Tabel 8. 12 Proyeksi Arus Kas selama 5 tahun.....	141
Tabel 8. 13 Net Present Value(NPV).....	142

Tabel 8. 14 Net Present Value (NPV) .....	142
Tabel 8. 15 Internal Rate of Return (IRR) .....	142
Tabel 8. 16 Return on Investment (ROI) .....	143
Tabel 8. 17 Rasio Liquiditas .....	144
Tabel 8. 18 Rasio Profitabilitas.....	144
Tabel 8. 19 Rasio Solvabilitas.....	145
Tabel 9. 1 Tujuan Risiko Divisi Digital Development .....	147
Tabel 9. 2 Sasaran Dex Junior.....	148
Tabel 9. 3 Konteks eksternal dan internal .....	155
Tabel 9. 4 Kriteria Kategori Risiko Divisi Digital Development .....	156
Tabel 9. 5 Kriteria Kemungkinan Risiko Divisi Digital Development.....	157
Tabel 9. 6 Kriteria Dampak Risiko .....	158
Tabel 9. 7 Penetapan lingkup, konteks dan kriteria .....	161
Tabel 9. 8 Identifikasi Risiko Divisi Digital Development .....	176
Tabel 9. 9 Analisa Risiko Divisi Digital Development.....	190
Tabel 9. 10 Evaluasi Risiko Divisi Digital Development.....	192
Tabel 9. 12 Perlakuan Risiko Divisi Digital Development.....	201
Tabel 9. 13 Risk Monitoring & Review Divisi Digital Development .....	210
Tabel 9. 14 Recording & Reporting Risk Divisi Digital Development .....	220
Tabel 9. 15 Anggaran Biaya Manajemen Risiko .....	220

## DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1. 1 Nilai Transaksi Uang Elektronik.....	2
Gambar 1. 2 Jumlah Pengguna Internet di Indonesia .....	2
Gambar 1. 3 Konvensional Bank versus Digital Bank.....	3
Gambar 1. 4 Data Rekening Bank Digital di Dunia.....	7
Gambar 1. 5 Data responden terhadap pilihan memiliki tabungan anak digital .....	7
Gambar 1. 6 Data Responden Orang Tua .....	8
Gambar 1. 7 Data Responden Orang Tua yang memiliki anak berdasarkan usia...	8
Gambar 1. 8 Data Responden terhadap alasan tidak memiliki tabungan anak di Bank .....	9
Gambar 1. 9 Data Responden Orang Tua yang telah memiliki tabungan konvensional untuk anak.....	10
Gambar 1. 11 Value Proposition Canvas Dex Junior .....	16
Gambar 1. 12 Plaza Bank Index.....	17
Gambar 1. 13 Tagline Dex Junior .....	18
Gambar 2. 1 Framework Analisa Faktor Eksternal.....	19
Gambar 2. 2 Model Porter's Five Forces .....	20
Gambar 2. 3 Diagram Spider Porter's Five Forces Dex Junior .....	26
Gambar 2. 4 Pendapatan Domestik Bruto per Kapita .....	28
Gambar 2. 5 Klasifikasi Pendapatan berdasarkan level .....	28
Gambar 2. 6 Responden yang menggunakan dompet digital.....	30
Gambar 2. 7 Jumlah Pengguna Internet di Indonesia .....	31
Gambar 3. 1 Framework Analisa Faktor Internal .....	36
Gambar 3. 2 <i>Dex Junior Hypothetical Strengths and Weaknesses</i> .....	48
Gambar 4. 1 Framework Strategic Plan .....	51
Gambar 4. 2 IE Matrix .....	64
Gambar 4. 3 Porter's Generic Strategy .....	71
Gambar 5. 1 Kerangka Kerja Perencanaan Pemasaran .....	73
Gambar 6. 1 <i>Framework</i> Perencanaan Operasional.....	92
Gambar 6. 2 Interaksi Tampilan Dex Junior.....	97
Gambar 6. 3 <i>Flowchart</i> Dex Junior .....	97
Gambar 6. 4 Aliran jasa Dex Junior.....	98
Gambar 6. 5 Layout Divisi <i>Digital Development</i> .....	99
Gambar 6. 6 Ilustrasi Gerai Digital Dex Junior .....	99
Gambar 6. 7 Desain arsitektur aplikasi Dex Junior.....	101
Gambar 6. 8 <i>Supply Chain Management</i> Divisi <i>Digital Development</i> .....	103
Gambar 7. 1 Framework Perencanaan SDM.....	107
Gambar 7. 2 Logo Bank Index .....	110

Gambar 7. 3 Logo Dex Junior.....	111
Gambar 7. 4 Struktur Organisasi Divisi Digital Development .....	113
Gambar 7. 5 Metode Rekrutmen Divisi Digital Development .....	120
Gambar 7. 6 Tahap Pelatihan dan Pengembangan Karyawan .....	120
Gambar 7. 7 Kerangka kerja Balanced Scorecard .....	128
Gambar 8. 1 Framework Financial Planning .....	133
Gambar 9. 1 Kerangka Kerja Manajemen Risiko .....	146
Gambar 9. 2 Prinsip Manajemen Risiko .....	149
Gambar 9. 3 Kerangka Kerja Manajemen Risiko .....	150
Gambar 9. 4 Proses Manajemen Risiko .....	154
Gambar 9. 5 Peta Risiko Divisi Digital Development .....	200
Gambar 9. 6 Peta Risiko Divisi Digital Development setelah Perlakuan Risiko	208
Gambar 9. 7 Skema Komunikasi Pengelolaan Risiko Dex Junior.....	209